

6. 수주영업 프로세스 및 관리방안

○ 훈련과정 시간표

일 자	시 간		과 정	강 사
	강의시간	배정 시간		
1일차	09:50~10:00	10m	접수 및 안내	해외건설협회
	10:00~13:00	3h	해외 마케팅 - 마케팅(개요, 목적 및 목표, 담당자) - 마케팅 프로세스 (Project 업무 흐름도, Project 발굴 및 사전조사 항목) - 협업	(前)삼성엔지니어링 조원희
	13:00~14:00	1h	점 심	
	14:00~17:00	3h	수주 프로세스 - 입찰 및 수주 개요, 입찰 프로세스, Proposal 계획 - Proposal 제출, 개찰 및 낙찰자 선정 - 계약의 종류	(前)삼성엔지니어링 조원희